

SalesEnergy CRM

Швейный цех



Швейный заказ под контролем

От расчёта стоимости и срока
до готовности и статуса клиента

SalesEnergy CRM для швейного производства





Когда данные о заказе разбросаны, проблемы замечают слишком поздно

Информация в таблицах, чатах, бумагах и памяти сотрудников. Руководитель не видит точную готовность, срок и экономику заказа.

Операции	Исполнитель	Срок	Факт
Раскрой	Анна	20.06	?
Пошив	Ольга	?	
ВТО	Ольга	?	
Упаковка	Ирина	?	

Ткань - уточнить
Фурнитура - ждём
Бирки - заказали

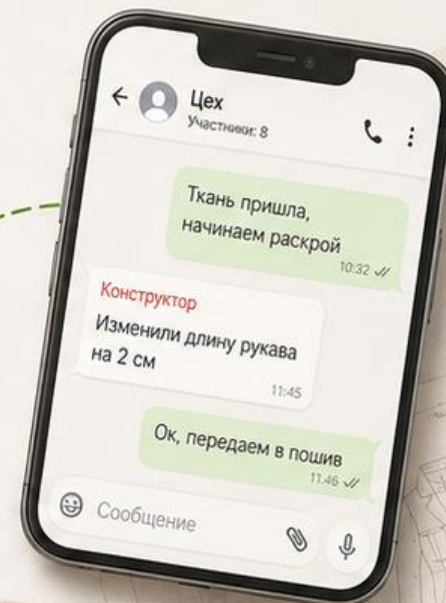
ЗАКАЗ №24-072

Модель: Куртка мужская.

Тираж: 500 шт.

Срок: 25.06

СТАТУС НЕЯСЕН



A	B	C	D	E
Наименование	План	Факт	Остаток	%
Раскрой	500	320	180	64%
Пошив	500	210	290	42%
ВТО	500	120	380	24%
Упаковка	500	0	500	0%
Итого	2000	650	1350	33%



Теряется время

На уточнения, перепроверки и ручные переносы.



Сдвигается срок

Позднее обнаружение отклонений и простоев в производстве.



Снижается прибыль

Ошибки в расчёте, переделки и лишние расходы.

Весь путь заказа находится в одной системе



Данные вводятся один раз и используются для расчёта, управления производством и ответа клиенту.



Клиентский заказ

Требования, сроки,
состав изделий

SalesEnergy

единая нить данных



Производство

План, задания, выполнение,
готовность

До запуска вы знаете, МОЖНО ЛИ ВЫПОЛНИТЬ заказ выгодно и в срок

Расчёт строится
на техкарте, нормах,
расценках, объёме партии
и доступных ресурсах.

ТЕХКАРТА КУРТКА МУЖСКАЯ	
Модель: 24-072	
Размерный ряд: 46-56	
Рост: 170-188	
	
ОПЕРАЦИИ	НОРМЫ ВРЕМЕНИ
Стачивание основных швов	22 мин.
Обтачка и ВТО	18 мин.
Обработка борта	15 мин.
Притачивание молнии	20 мин.
ВТО	30 мин.
Итого	105 мин.
МАТЕРИАЛЫ И ФУРНИТУРА	РАСХОД НА ИЗДЕЛИЕ
Основная ткань	1,70 м
Подкладочная ткань	1,30 м
Утеплитель	0,55 м
Нитки	3 шт.
Молния	3 шт.
Пуговицы	1 шт.



ПЛАНОВАЯ СТОИМОСТЬ

Вы видите ожидаемую себестоимость заказа до старта производства.



НЕОБХОДИМОЕ КОЛИЧЕСТВО МАТЕРИАЛОВ

Вы знаете, какие материалы и фурнитура нужны и в каком количестве.



РАСЧЁТНЫЙ СРОК

Вы получаете реалистичный срок выполнения заказа с учётом загрузки и ресурсов.

Работник видит своё задание и фиксирует результат с телефона

Просто. Быстро. Без лишних действий.



1 Выбрать задание

В приложении видны ваши задания и операции.



2 Выполнить операцию

Работаете на своём месте по технологии.

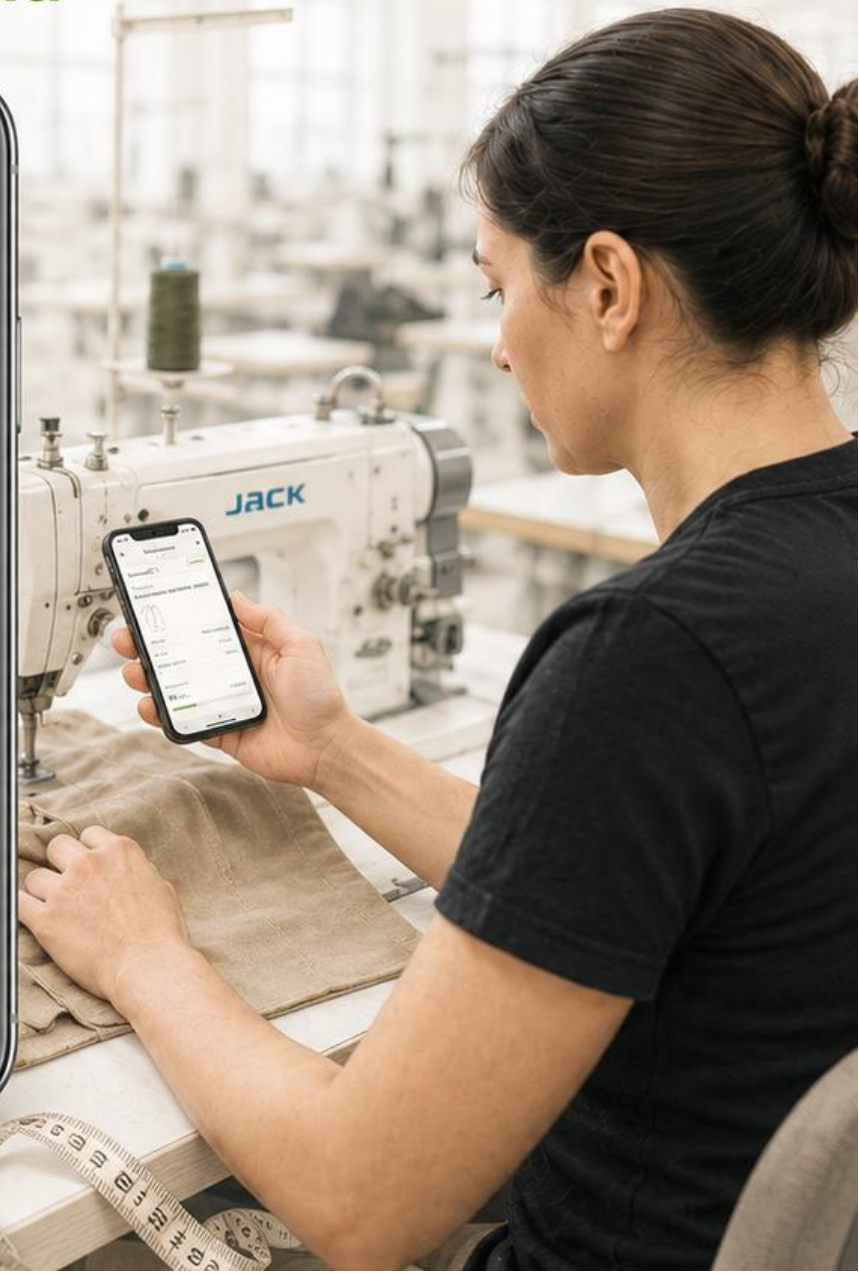
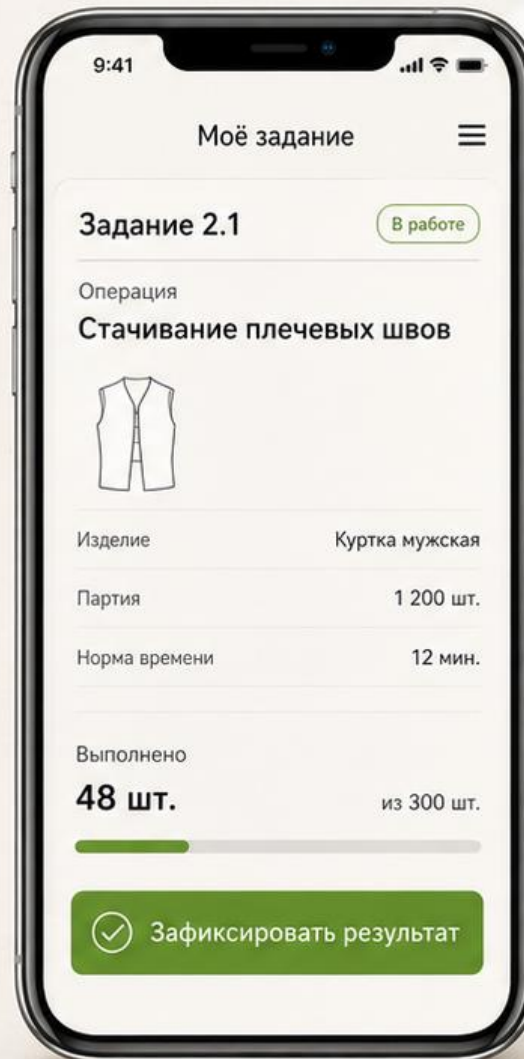


3 Зафиксировать количество

Укажите количество готовых единиц и отправьте.



Запись содержит **сотрудника**, операцию, **количество** и **время**.



Отставание видно до того, как оно становится срывом срока

Контроль готовности заказа и операций в реальном времени.

SalesEnergy CRM

Швейный цех



Заказ №25-07

Пиджак мужской

Партия: 1 200 шт.

Общая готовность заказа

74%

Договорной срок

25.07.2025

К выплате клиенту

1 200 шт.

Что можно сделать сейчас



Изменить приоритет

Передвинуть ресурсы на узкую операцию.



Добавить ресурс

Усилить операцию дополнительными исполнителями.

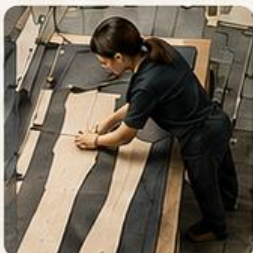


Уточнить технологию

Проверить норму, оснастку и метод выполнения.

ГОТОВНОСТЬ ОПЕРАЦИЙ

1 Раскрой



600 из 1 200 шт.

50%

2 Плечевые швы



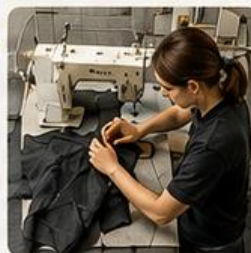
540 из 1 200 шт.

45%



Отставание
на 9% от плана

3 Рукава



360 из 1 200 шт.

30%

4 ВТО и контроль



280 из 1 200 шт.

23%



Вы видите отставание заранее и можете принять меры, чтобы заказ был готов вовремя.



Данные обновляются по факту с каждого рабочего места.



У каждого участника появляется понятный ответ

SalesEnergy CRM

Швейный цех



ДО ЗАПУСКА

Решения на старте



В ПРОЦЕССЕ

Контроль и управление



ПО ФАКТУ

Точный результат



ВЛАДЕЛЕЦ

«Понимаю
стоимость
и прибыльность
заказа».

Заказ №25-07

Плановая стоимость

542 000 ₽

Плановая прибыль

21%

Срок выполнения

25.07.2025



РУКОВОДИТЕЛЬ

«Вижу готовность,
отставания
и риски
по сроку».

Общая готовность заказа

74%



Раскрой 50%

Плечевые швы 45%

Рукава 30%

ВТО и контроль 23%

⚠ Отставание по плечевым швам
на 9% от плана



КЛИЕНТ

«Сам вижу
актуальный
статус заказа».



Все смотрят на данные
одного и того же заказа.



Один заказ



Одинаковые
данные



Единая
картина

На одном заказе видно всё главное

Демонстрационный сценарий на примере заказа №25-07.

Не является подтверждённым кейсом клиента.



До запуска

рассчитаны стоимость,
материалы и срок.



В цехе

сотрудники фиксируют
выполненные операции.



Руководитель

видит готовность, отставания
и риски по сроку.



Клиент

получает актуальный статус
без звонка менеджеру.



Заказ №25-07

Пиджак мужской
Партия: 1 200 шт.



Плановая стоимость

542 000 ₽



Материалы

В наличии



Расчётный срок
выполнения

25.07.2025



Операция, количество и время
записываются с телефона.

Заказ №25-07

Пиджак мужской | Партия: 1 200 шт.

Общая готовность заказа

74%



Раскрой

50% 600 из 1 200 шт.



Плечевые швы

45% 540 из 1 200 шт.



Рукава

30% 360 из 1 200 шт.



ВТО и контроль

23% 280 из 1 200 шт.

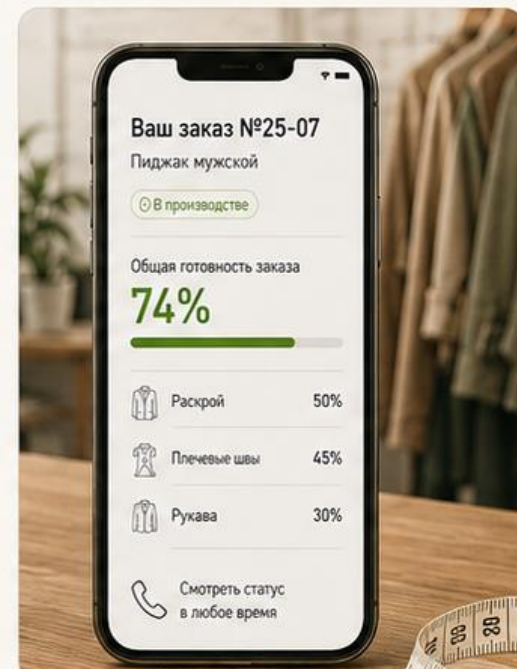


Отставание на 9% от плана

К выплате клиенту: 1 200 шт.

Договорной срок: 25.07.2025

Отставание видно заранее,
можно принять меры.



Один заказ. Одна система. Для всех участников —
понятная картина в реальном времени.



Один заказ



Одинаковые
данные



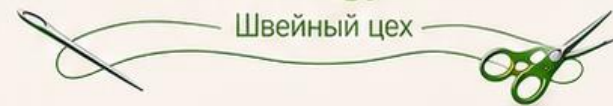
Единая
картина

Не внедряйте всю систему — сначала проверьте один заказ

SalesEnergy CRM

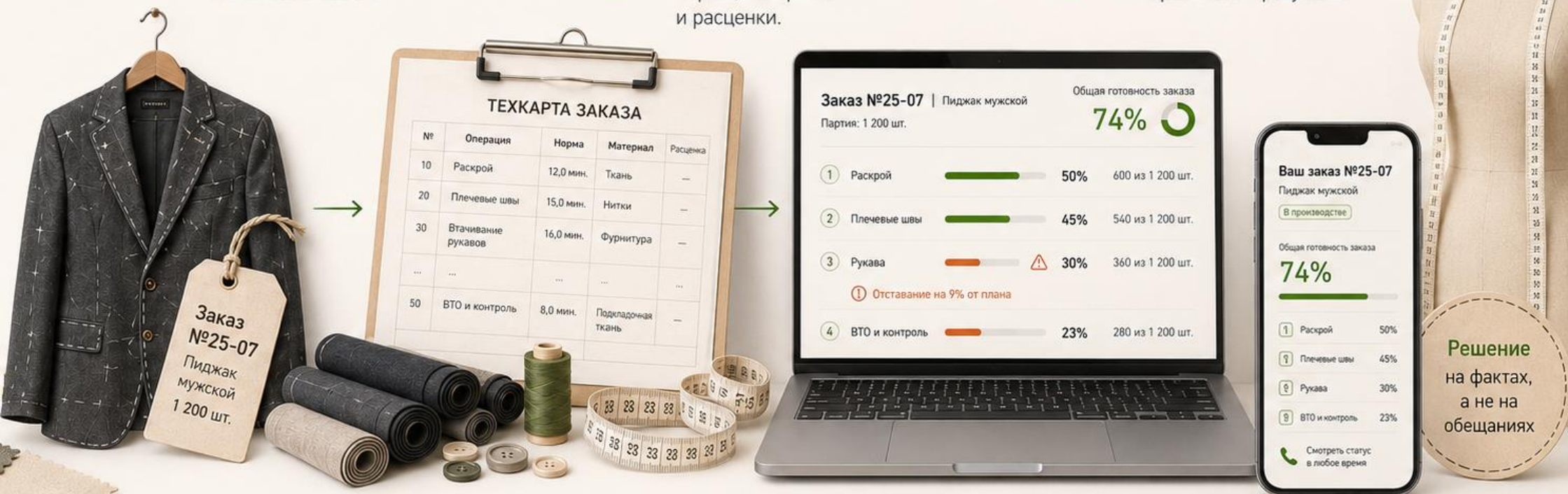


Швейный цех



Без риска и без изменений в работе предприятия.
Без обязательств — только реальные данные и факты.

- 1 Выбираем одно изделие и плановый объём.
- 2 Описываем 5–10 операций, нормы, материалы и расценки.
- 3 Проводим заказ через SalesEnergy и сравниваем результат.



МЕТРИКИ ПИЛОТА



Время на сбор статусов и обходы



Время на расчёт оплаты



Количество вопросов «Где мой заказ?»



Точность сроков и готовности



Цель пилота — проверить ценность на ваших данных, а не сразу менять работу всего предприятия.

Стоимость известна до начала пилота

SalesEnergy CRM

Швейный цех

Итоговая стоимость

6 388 ₽/мес.

прозрачный ежемесячный платёж
без скрытых оплат

Как складывается стоимость



Модуль
«Швейный цех»

+



Рабочие места
12 × 199 ₽/мес.

=



Итого

4 000 ₽/мес.

2 388 ₽/мес.

6 388 ₽/мес.



Интеграция с 1С оценивается после обследования
и не входит в базовый пример.

Проведём один ваш заказ через SalesEnergy

На встрече рассчитаем стоимость и срок,
создадим производственный заказ и покажем,
как фиксируется реальное выполнение.



**Записаться на демонстрацию
по своему заказу**



+7 912 773-20-50



carella@mail.ru



salesenergy.ru/sewing

ЧТО ПОДГОТОВИТЬ

- ✓ Одно изделие
- ✓ 5–10 основных операций
- ✓ Плановый объём
- ✓ Желаемый срок

SalesEnergy CRM



Швейный цех

