

SalesEnergy CRM

Швейный цех



Ваш цех может расти без роста хаоса.

SalesEnergy CRM соединяет
технологии, людей и процессы
в единую историю каждого заказа.



Рост без хаоса

Масштабируйте производство
уверенно и управляемо



Прозрачность на каждом этапе

Видите реальный статус заказа
в режиме реального времени



Контроль прибыли и сроков

Принимайте решения на фактах,
а не на догадках

Один заказ. Одна нить данных. **Полный контроль.**



2. КОНСТРУКТОР

Модель и технология



1. ЗАКАЗ

Клиент и требования



3. РАСКРОЙ

Ткани и материалы



4. ПОШИВ

Производство



5. КОНТРОЛЬ

Качество и приемка



6. УПАКОВКА

Готовая продукция



7. ОТГРУЗКА

Доставка клиенту

ПОРЯДОК
В КАЖДОМ ЗАКАЗЕ —
РОСТ В КАЖДОМ ДНЕ

Вы начинаете управлять каждым заказом еще до запуска производства.



ДО ЗАПУСКА

Понять стоимость, материалы
и расчетный срок.



В ПРОЦЕССЕ

Видеть задания, факт
и готовность.



ПО ФАКТУ

Объяснить начисления
и дать клиенту понятный статус.



Если заказ живет в пяти местах — никто не знает правду.

1. Клиентские
договоренности —
в CRM, переписке
или памяти.

2. Технология —
в файлах, таблицах
и бумажных листах.

Где заказ
сейчас?

5. Ответ клиенту —
собирается позже
из разных источников.

4. Сдельная зарплата —
собирается позже
из разных источников.

3. Задания и факт —
в цехе, чатах
и устных отчетах.

ДОГОВОР № 24-072

1. Предмет договора

2. Сроки выполнения
Запуск — 15.05.2025
Сдача — 29.05.2025

3. Ответственность и порядок расчетов
Стоимость: 240 000 ₽
Предоплата: 50%

5. Подписи сторон

Исполнитель: *[Подпись]*

Заказчик: *[Подпись]*

ВЕДОМОСТЬ
СДЕЛЬНОЙ ЗАРПЛАТЫ

№	ФИО	Операции	Кол-во	Норма времени	Сумма
1	Анна	1,3,4	42	12	5040
2	Елена	1,2,4	38	11	4180
3	Ирина	2,3,4	36	10	3600
4	Ольга	1,3,5	29	12	3480
5	Мария	1,2,3	31	11	3410
Итого:					23 710

Задачи:

1. Раскрой ткани
2. Нанесение меток
3. Пошив
4. ВТО
5. Упаковка
6. Контроль
7. Отгрузка



Потеря времени

Уточнения, перепроверки
и ручные переносы.



Срыв сроков

Поздно обнаруженные отклонения
становятся критичными.



Потери денег

Ошибки в расчете, переделки
и простой оборудования.



Потеря доверия

Клиенту сложно объяснить,
что происходит с заказом.

Каждая поздно обнаруженная проблема уже стоит денег.

SalesEnergy CRM

Швейный цех

Пока информация доходит, заказ отстает, перерасход растет, срок сдвигается и доверие клиента падает.

Решение, принятое вовремя, стоит в разы дешевле.

ВОЗНИКЛО

08:30



ОТКЛОНЕНИЕ

Факт и план
расходятся

УЗНАЛИ ПОЗЖЕ

11:45



ПРОСТАИВАЕТ
УЧАСТОК

Люди и оборудование
не загружены

РЕШЕНИЕ ПРИНИМАЮТ

14:30



КОПИТСЯ НЗП

Растут незавершенное
производство
и складские остатки

ПОСЛЕДСТВИЯ НАКАПЛИВАЮТСЯ

ДО КОНЦА СМЕНЫ



СМЕЩАЕТСЯ СРОК

Срыв отгрузки,
штрафы и срочные
перестановки

РАСТУТ ПОТЕРИ



РАСТУТ ПОТЕРИ

Перерасход материалов,
переработки, переделки,
потери качества

РЕШЕНИЕ

18:15



РЕШЕНИЕ ПРИНЯТО

Отклонение устранено,
потери остановлены,
заказ в срок



Каждая минута промедления
увеличивает стоимость заказа.



Потеря времени
Простой людей
и оборудования
не возвращается.



Риск срока
Срыв сроков ведет
и штрафам
и переделкам.



Потеря денег
Переделки
и ускорения
съедают маржу.



Давление клиента
Доверие падает,
повторные заказы
под риском.

Один вопрос: МОЖНО ЛИ ДОВЕРЯТЬ ДАННЫМ?

SalesEnergy CRM



Швейный цех



ВЛАДЕЛЕЦ

«Во что обходится заказ и где мы рискуем потерять деньги?»



РУКОВОДИТЕЛЬ

«Что отстает и успеваем ли мы к сроку?»



ТЕХНОЛОГ

«По какой карте шьем и верны ли нормы?»



ОБЩИЙ ДИАГНОЗ —

Разрыв между заказом, технологией и фактом создает неопределенность и управленческие слепые зоны.

SalesEnergy CRM

Швейный цех



Один заказ. Одна нить данных. Полный контроль.

Связанный операционный контур
швейного заказа: от технологии и расчета
до факта, оплаты труда и **доверия клиента**.

ПОРЯДОК

В КАЖДОМ ЗАКАЗЕ —
РОСТ В КАЖДОМ ДНЕ



Техкарта превращает опыт технолога в воспроизводимый стандарт.

SalesEnergy CRM

Швейный цех



ОБОРУДОВАНИЕ

Прямострочная машина
Jack A4F-D



НОРМА ВРЕМЕНИ

4,2 мин / шт



ОПЕРАЦИЯ 12

Стачивание
плечевого шва



РАСЦЕНКА

18,50 ₽ / шт



МАТЕРИАЛ

Костюмная ткань
шерсть 55%, ПЭ 45%



ПОСЛЕДОВАТЕЛЬНОСТЬ И МАРШРУТ

Каждая операция на своем
месте в изделии.



ОБОРУДОВАНИЕ И ПОЯСНЕНИЯ

На чем, как и с какими
технологическими приемами.



НОРМЫ И РАСЦЕНКИ

Время, мультипликаторы
и стоимость каждой операции.



МАТЕРИАЛЫ И РАСХОДЫ

Ткани, фурнитура, нормы
расхода и потери.



ОДНА ОСНОВА

Для расчета, запуска партии
и повторного заказа.



Техкарта фиксирует экспертное решение технолога.
Она становится единым языком расчета и производства.

Стабильность партии начинается
с точности описания технологии.

До запуска вы знаете: прибыльный это заказ или нет.

SalesEnergy CRM

Швейный цех



ВХОД



Партия
и спецификация



Операции
и маршрут



Нормы времени
на операции



Расценки
на работы



Материалы
и нормы расхода



РАСЧЕТНАЯ
ТРУДОЕМКОСТЬ

— — — — ч
на партию



СТОИМОСТЬ
МАТЕРИАЛОВ

— — — — ₽
на партию



СТОИМОСТЬ
ОПЕРАЦИЙ

— — — — ₽
на партию



РАСЧЕТНАЯ СТОИМОСТЬ
ИЗДЕЛИЯ И ПАРТИИ

— — — — — ₽
за изделие / за партию

РЕШЕНИЕ ВЛАДЕЛЬЦА



ЗАПУСКАЕМ

условия приемлемы

— — — или — — —



ПЕРЕСЧИТЫВАЕМ УСЛОВИЯ

цена, срок или состав



Все расчеты — **расчетные**. Итоговая себестоимость зависит от **фактического выполнения** операций и расхода материалов.

Срок должен считаться, а не угадываться.

Расчет срока на основе норм и ресурса команды

SalesEnergy CRM

Швейный цех



ОБЪЕМ ПАРТИИ
количество изделий



НОРМЫ ВРЕМЕНИ
время на операцию и изделие



ОБЩИЙ ОБЪЕМ РАБОТ
человеко-часы на партию



ДОСТУПНЫЕ ЧЕЛОВЕКО-ЧАСЫ
команда × смены × эффективность



РАСЧЕТНАЯ ДЛИТЕЛЬНОСТЬ
рабочих дней или смен



Изменились объем, команда или смена — сценарий можно **пересчитать**.



Риск срыва срока становится **виден до запуска**.



Осознанные решения сейчас **избегают потерь** потом.



СТАРТ

1 НЕДЕЛЯ

2 НЕДЕЛИ

3 НЕДЕЛИ

4 НЕДЕЛИ



ТЕКУЩАЯ КОМАНДА
1 смена, 20 чел.



23 раб. дн.
460 чел.-ч / 20 чел.-ч в день



ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЙ РЕСУРС
1 смена, 30 чел.



16 раб. дн.
460 чел.-ч / 30 чел.-ч в день

↑ Добавили 10 человек — срок сократился на 7 дней



ИЗМЕНЕННЫЙ ОБЪЕМ
-10% к объему



21 раб. дн.
414 чел.-ч / 20 чел.-ч в день

↑ Снизили объем на 10% — срок сократился на 2 дня



Срок объясним параметрами.



Расчет не отменяет реальных отклонений, но дает обоснованную точку отсчета и показывает, какие параметры нужно изменить.

Потребность в материалах считается вместе с заказом — до остановки из-за дефицита.

Заказ № 25-07
Модель: 25-07-01
Размерный ряд:
44-54
Партия: 300 ед.

Основная ткань
1,95 м / ед.

Подкладочная ткань
1,35 м / ед.

Клеевая
0,35 м / ед.

Нитки
180 м / ед.

Пуговицы
4 шт / ед.

Ярлык
1 шт / ед.

Молния внутренняя
1 шт / ед.

НЕТ В НАЛИЧИИ

НУЖНО на партию	ЕСТЬ на складе	ЗАКАЗАТЬ (дефицит)
585 м (1,95 м × 300 ед.)	320 м	265 м
405 м (1,35 м × 300 ед.)	280 м	125 м
105 м (0,35 м × 300 ед.)	110 м	—
54 000 м (180 м × 300 ед.)	42 000 м	12 000 м
1 200 шт (4 шт × 300 ед.)	1 000 шт	200 шт
300 шт (1 шт × 300 ед.)	350 шт	—
300 шт (1 шт × 300 ед.)	0 шт	300 шт

РАСЧЕТНАЯ СТОИМОСТЬ
МАТЕРИАЛОВ
по нормам и текущим ценам

на единицу

— ₺

на партию

— ₺

Планируем потребность
на основе норм и объема партии.

Предотвращаем остановки
из-за отсутствия материалов.

Контролируем вложения
и не замораживаем деньги в остатках.

Один заказ превращается в десятки задач без потери управляемости.

Связность от клиента до операции

SalesEnergy CRM

Швейный цех

ЗАКАЗ КЛИЕНТА

Один производственный заказ может включать несколько изделий и партий.

Заказ №25-07

Клиент: ООО «Стиль»

Срок: 15.07.2025

Итого: 3 250 изделий

Изделия: 3 вида

Партии: 5

Срок исполнения

ИЗДЕЛИЯ

Каждое изделие связано со своей техкартой.

Изделие 1

Пиджак мужской
Партии: 2
1 200 шт.

Изделие 2

Брюки мужские
Партии: 2
1 500 шт.

Изделие 3

Жилет мужской
Партии: 1
550 шт.

ПРОИЗВОДСТВЕННЫЕ ЗАДАНИЯ

Заказ разворачивается в производственные задания.

Задание 1.1 – 600 шт.

Задание 1.2 – 600 шт.

Задание 2.1 – 800 шт.

Задание 2.2 – 700 шт.

Задание 3.1 – 550 шт.

ОПЕРАЦИИ

Заказы и задания состоят из конкретных операций.

0-10	Стачивание плечевых швов	Анна К.	☒
0-20	Втачивание рукавов	Мария П.	☐
0-30	Обработка борта	Ольга С.	☐
...	...		
0-10	Стачивание шаговых швов	Ирина Л.	☒
0-20	Обработка пояса	Елена Т.	☐
0-30	Низ брюк	Светлана В.	☐
...	...		
0-10	Стачивание плечевых швов	Анна К.	☒
0-20	Обработка проймы	Мария П.	☐
...	...		



Видит владелец и руководство



Техкарта и нормы — основа для расчета и запуска



Видит руководитель: прогресс по заданиям и приоритеты



Видит исполнитель: своя конкретная работа и норма



ПОНЯТНАЯ РАБОТА

Каждый исполнитель видит свою задачу, норму и результат.



ЦЕЛОСТНЫЙ КОНТРОЛЬ

Руководитель видит общую картину и может управлять сроком, загрузкой и отклонениями.

Видно не мнение, а реальную готовность.

По зарегистрированному факту, а не по чьим-то оценкам.

SalesEnergy CRM

Швейный цех

ПОРТФЕЛЬ ЗАКАЗОВ

Заказ №25-07

Клиент: ООО «Стиль»
Изделие: Пиджак мужской
Партия: 1 200 шт.

ДАТА ЗАПУСКА
15.07.2025

ДОГОВОРНОЙ СРОК
25.07.2025



Заказ №25-08

Клиент: ООО «Тренд»
Изделие: Худи унисекс
Партия: 800 шт.

ДАТА ЗАПУСКА
16.07.2025

ДОГОВОРНОЙ СРОК
28.07.2025



Заказ №25-09

Клиент: ООО «Проект»
Изделие: Брюки мужские
Партия: 800 шт.

ДАТА ЗАПУСКА
14.07.2025

ДОГОВОРНОЙ СРОК
24.07.2025



УСЛОВНЫЕ ОБОЗНАЧЕНИЯ

● В графике ● Риск ● Отставание

РАЗБОР ЗАКАЗА №25-07

Пиджак мужской

Партия: 1 200 шт.

Дата запуска
15.07.2025

Договорной срок
25.07.2025

К выплате клиенту
1 200 шт.

Общая готовность заказа
74%



Готовность заказа

74%

РАЗЛОЖЕНИЕ ГОТОВНОСТИ ДО ОПЕРАЦИЙ

ОПЕРАЦИЯ	НОРМА НА ПАРТИЮ	ВЫПОЛНЕНО	ГОТОВНОСТЬ	СТАТУС
1. Раскрой деталей	120 ч	60 ч	50% (600 шт.)	● Риск
2. Стачивание плечевых швов	160 ч	72 ч	45% (540 шт.)	● Риск
3. Втачивание рукавов	140 ч	42 ч	30% (360 шт.)	● Отставание
4. ВТО и контроль	80 ч	18 ч	23% (280 шт.)	● Отставание

ФОКУС РУКОВОДИТЕЛЯ

ЗАДАНИЯ, ТРЕБУЮЩИЕ ВНИМАНИЯ

- ❗ Втачивание рукавов
Отставание по объему и сроку
- ❗ Стачивание плечевых швов
Риск срыва срока
- 🕒 Рост незавершенных полуфабрикатов
Контроль скопления между операциями



ФАКТ, А НЕ ОЦЕНКА

Готовность по зарегистрированным операциям и количеству.



ПРОЗРАЧНОСТЬ ДО ДЕТАЛЕЙ

Видно, какая операция и сколько удерживает весь заказ.



УПРАВЛЕНИЕ ВНИМАНИЕМ

Фокус на заданиях, где есть риск для срока.



ДОГОВОРНЫЕ СРОКИ ПОД КОНТРОЛЕМ

Решения принимаются раньше, чем проблема становится фактом.

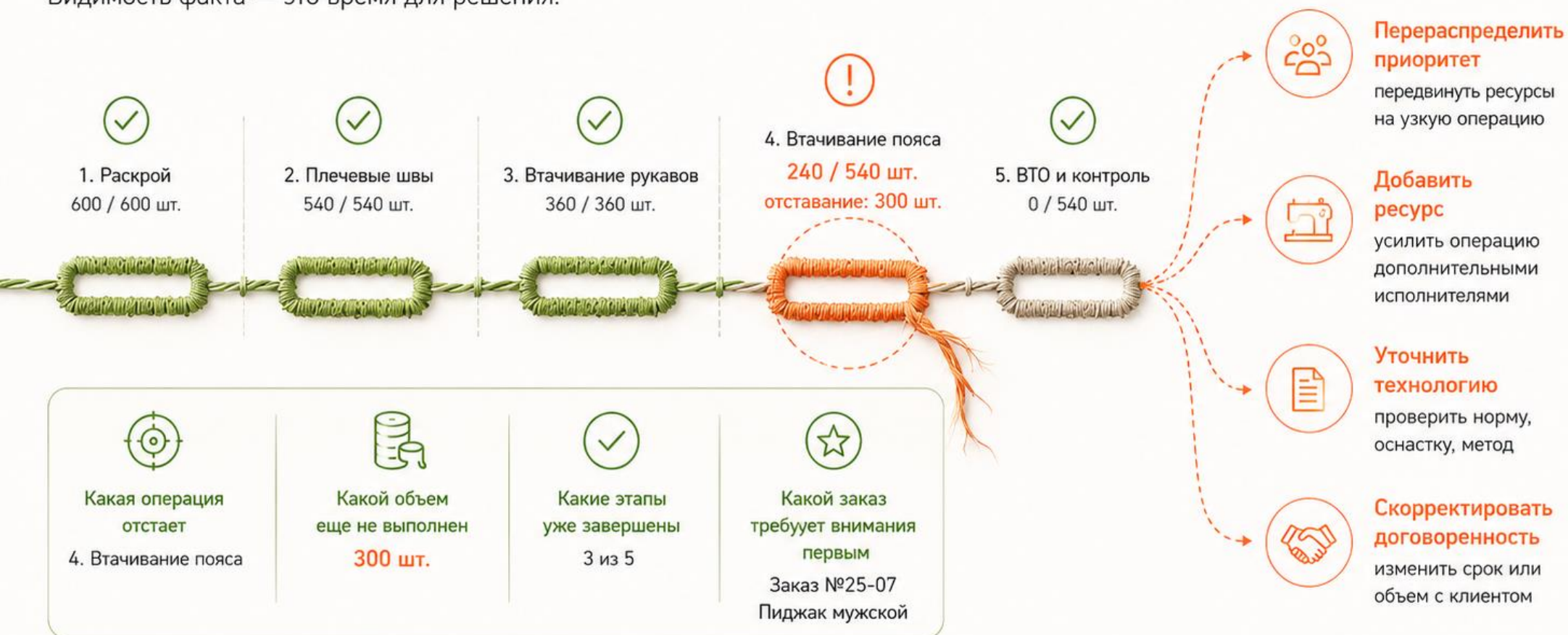
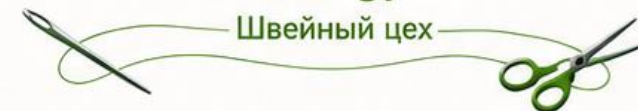
Проблему видно раньше, чем клиент узнает о ней.

Видимость факта — это время для решения.

SalesEnergy CRM



Швейный цех



Раннее действие сегодня —
выполненное обязательство завтра.

Видимый факт превращается в управленческое действие,
пока **есть выбор**.



Система показывает факт и варианты действий.
Решение и его реализация остаются за руководителем.

Один факт работает сразу на весь бизнес.

Одна запись — много решений. Без повторного ввода.

SalesEnergy CRM

Швейный цех



Запись содержит сотрудника, операцию, количество и время.



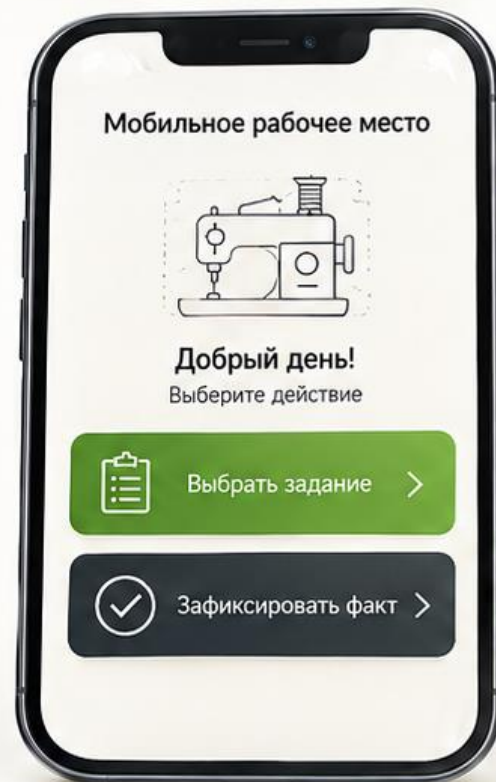
История выполнения объясняет готовность заказа.



Ошибочную запись можно корректно исправить.



Для швей — мобильное приложение: выбор задания и фиксация выполненной операции без отдельного компьютера.



Пример записи факта

СОТРУДНИК	ОПЕРАЦИЯ	КОЛИЧЕСТВО	ВРЕМЯ	СТАТУС
Иванова М.	010 Обработка проймы	60 шт.	15.07.2025 09:42	Принято

Исправление — с причиной и сохранением истории.



Работает
офлайн



Просто
и быстро



Фиксируй
и продолжай
работу



ФАКТ

Зарегистрированный факт выполнения операции (кто, что, сколько, когда).



ГОТОВНОСТЬ

История операций формирует достоверную готовность заказа.



НАЧИСЛЕНИЕ

Одна и та же запись используется для сдельной оплаты и учета.



Система показывает факт и варианты действий.
Решение и его реализация остаются за руководителем.

Любую сумму можно объяснить за 30 секунд.

Один факт — понятный и справедливый расчет.

SalesEnergy CRM

Швейный цех



СВОД НАЧИСЛЕНИЙ для руководителя

Период: 01.07.2025 – 31.07.2025

Сотрудник	Начислено, ₽	Кол-во операций	Кол-во, шт.
Иванова М.	28 450	56	1 540
Петрова А.	23 780	49	1 280
Сидорова Е.	18 960	42	1 010
Кузнецова О.	16 340	37	890
Итого	87 530	184	4 720

Одна и та же строка
для руководителя и сотрудника.

Просто проверить,
легко объяснить.

Разобраться
можно за 30 секунд.

ДЕТАЛИЗАЦИЯ НАЧИСЛЕНИЙ для сотрудника

Сотрудник: Иванова М.

Период: 01.07.2025 – 31.07.2025

Итого к начислению: 28 450 ₽

Дата	Изделие / заказ	Операция	Кол-во, шт.	Расценка, ₽/шт.	Сумма, ₽
15.07.2025	Пиджак мужской / Заказ №25-07	Стачивание плечевых швов	60	18,50	1 110,00
15.07.2025	Пиджак мужской / Заказ №25-07	Втачивание рукавов	60	26,00	1 560,00
16.07.2025	Брюки мужские / Заказ №25-07	Обработка пояса	40	17,00	680,00
16.07.2025	Брюки мужские / Заказ №25-07	Стачивание боковых швов	40	15,50	620,00
...	...	...	...	...	...
Итого			1 540		28 450,00



Каждый зарегистрированный факт используется дважды:
для готовности и для начислений.



Руководитель и сотрудник
говорят об одной и той же строке
расчета.



Прозрачность убирает споры
и экономит время всех.

Клиент перестает спрашивать: «Где мой заказ?»

Вы занимаетесь производством. Клиент видит результат.

ВНУТРИ ПРОИЗВОДСТВА



Техкарты
и нормы



Производственные
задания



Исполнители
и операции



Материалы
и закупки



Начисления
и учет

Производственный заказ №25-07



Пиджак мужской
1 200 шт.

74%



Брюки мужские
800 шт.

41%



Жилет мужской
550 шт.

92%



Плановый
запуск
15.07.2025



Плановое
завершение
25.07.2025



Внутренние нормы, расценки,
зарплата и комментарии
остаются закрыты.

Прозрачный
статус
для клиента

SalesEnergy CRM

Швейный цех

КЛИЕНТСКАЯ СРЕДА

Простой и понятный ответ
без лишних деталей

Ваш заказ №25-07

Статус на 24.07.2025

Состав заказа
3 изделия
2 550 шт.

Плановый запуск
15.07.2025

Плановое
завершение
25.07.2025



Пиджак мужской
1 200 шт.

74%



Брюки мужские
800 шт.

41%



Жилет мужской
550 шт.

92%



Смотрите статус с телефона
Удобно и в любое время



ВЫГОДА ДЛЯ ВАС И ВАШИХ КЛИЕНТОВ



Меньше ручных запросов

Руководитель и менеджер тратят
меньше времени на повторяющиеся
вопросы «где заказ?».



Больше доверия

Клиент видит понятную и актуальную
картину своего заказа и спокоен
за результат.



ВАЖНО

Не обещаем автоматические уведомления, расширенные
права или клиентские действия, которых нет
в подтвержденном контуре.

Одна система. Три разных результата.

Один связанный контур заказа — от расчета до оплаты.



ВЛАДЕЛЕЦ

Понимаю
экономику
и результат
бизнеса

- ✓ Расчет заказа и стоимость партии
- ✓ Текущее состояние производства
- ✓ База сдельной оплаты



РУКОВОДИТЕЛЬ

Управляю
сроками
и исполнением

- ✓ Сроки и готовность заказов
- ✓ Отстающие операции и объемы
- ✓ История выполнения по факту



ТЕХНОЛОГ

Создаю
эффективный
маршрут
и нормы

- ✓ Маршрут и операции
- ✓ Оборудование, нормы и расценки
- ✓ Материалы и потребность



**ЕДИНЫЙ ФАКТ
ПРОИЗВОДСТВА**

Одна запись — основа для решений
расчета, управления и оплаты.



ОБЩИЙ РЕЗУЛЬТАТ

Меньше расхождений между тем,
что рассчитали, запустили и сделали.



Меньше потерь
из-за пересчетов
и переделок



Меньше ручных
запросов и сбора
статусов



Прозрачная база
для управленческих
решений и оплаты



Больше доверия
внутри команды
и со стороны клиента



ОДНА СИСТЕМА. ОДИН КОНТУР. ТРИ РЕЗУЛЬТАТА.

Решения разных ролей опираются на один связанный контур заказа.

Знания компании остаются в компании.

Единая база моделей и лекал — корпоративный актив, а не папки на компьютерах.

SalesEnergy CRM

Швейный цех



ЭСКИЗ



PL-23-07

Платье

Коллекция: Весна/Лето 2025

Категория: Платья

Автор: Д. Смирнова

Дата: 12.03.2025



КОНСТРУКЦИЯ



Размерные ряды:

42, 44, 46, 48, 50, 52

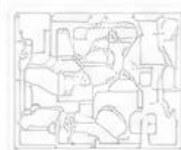
Табель мер: ГОСТ

Материалы: основа

Версия: 2.1



РАСКЛАДКА



Ширина ткани: 150 см

Расход: 2,35 м

Размер: 46

Версия: 2.1



ПРОИЗВОДСТВЕННЫЙ ЗАКАЗ



Заказ №25-07

Партия: 300 шт.

Запуск: 15.07.2025

Статус: в работе



Единая структурированная база

моделей, лекал и всех связанных файлов
в одном защищенном пространстве.



Версии, категории, теги, размерные ряды,

табель мер и сопроводительные материалы —
все для точного повторного запуска.



Совместная работа команды

с разграничением доступа и историй
изменений.



Снижение риска потери базы

за счет единого хранилища, резервного
копирования и контроля доступов.



Отдельный или дополнительный модуль

может использоваться самостоятельно
или дополнять модуль «Швейный цех».



ИДЕЯ / ЭСКИЗ

Фиксируем замысел
и параметры модели.



КОНСТРУКЦИЯ

Создаем лекала
и размерные ряды.



РАСКЛАДКА

Оптимизируем раскрой
и расход материалов.



ПРОИЗВОДСТВО

Передаем в заказ
и запускаем в работу.



Модуль «Конструкторский контур»

отдельный или дополнительный модуль к SalesEnergy CRM
и модулю «Швейный цех».

Не нужно менять все — достаточно связать главное.

Одна платформа. Рядом — то, что нужно вашему бизнесу.

SalesEnergy CRM

Швейный цех

КЛИЕНТСКИЙ ЗАКАЗ



CRM

Клиентская база,
история заказов,
коммуникации



СКЛАДЫ

Остатки и резервы,
материалы и фурнитура,
движения

ЦЕХ ПРОИЗВОДСТВО



SalesEnergy

единая платформа
для вашего бизнеса



РАСЧЕТЫ

Счета для клиентов*,
платежи и взаиморасчеты,
финансовый контур



ДЕЙСТВУЮЩИЙ УЧЕТ

1С или другая система.
Обмен данными —
как отдельная опция**



Внешний клиентский
статус строится
на данных производственного
заказа.



Обмен с 1С возможен
как отдельная опция.
Объем определяется после
обследования.



ОПЕРАЦИОННЫЙ КОНТУР ВНУТРИ ПЛАТФОРМЫ

Данные о заказах, изделиях, заданиях,
операциях и факте — ваш актив.



ИНТЕГРАЦИИ СОГЛАСУЮТСЯ ОТДЕЛЬНО

С внешними системами работаем бережно
и только в том объеме, который нужен вашему бизнесу.

* Счета формируются при наличии модуля «Расчеты».

** Интеграция с 1С не является готовой связкой «из коробки». Решение принимается после обследования.

Стоимость понятна до принятия решения.

Прозрачная модель. Без скрытых платежей.

SalesEnergy CRM

Швейный цех

ПРИМЕР РАСЧЕТА

10 ШВЕЙ + ТЕХНОЛОГ + РУКОВОДИТЕЛЬ

6 388

₽/мес.

Модуль
«Швейный цех»



Рабочие места
12 × 199 ₽/мес.

4 000 ₽/мес.

2 388 ₽/мес.



Рабочие места оплачиваются
по выбранному тарифу платформы.

КАК СКЛАДЫВАЕТСЯ СТОИМОСТЬ



Модуль
«Швейный цех»

4 000 ₽/мес.



Рабочие места
12 × 199 ₽/мес.

2 388 ₽/мес.



Итого

6 388 ₽/мес.

УСЛОВИЯ

- ✓ Модуль «Швейный цех» — 4 000 ₽/мес.
- ✓ Рабочие места оплачиваются по выбранному тарифу платформы.
- ✓ Доработка обмена с 1С — опционально и рассчитывается отдельно.



Обмен с 1С

опция, рассчитывается
после обследования.

ЧТО ПЕРЕСТАЕТЕ ТЕРЯТЬ И УПРАВЛЯЕТЕ ЛУЧШЕ



Время на статус

Меньше обходов, звонков
и согласований.



Повторные ответы клиенту

Меньше однотипных запросов
и отвлечений от работы.



Актуально на
29.07.2026



Стоимость системы варьируется в зависимости от подключенных опций
и кол-ва пользователей. Актуальную информацию уточняйте на сайте.

Не внедряйте систему. Проверьте один заказ.

Пять шагов к решению на фактах, а не на обещаниях.

SalesEnergy CRM

Швейный цех



1

Выбрать
одно изделие



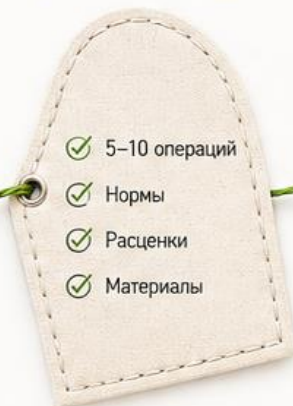
Одно понятное изделие
с предсказуемой
технологией.

✓ РЕЗУЛЬТАТ

Есть фокус и границы
пилотного заказа.

2

Описать
процесс и ресурсы



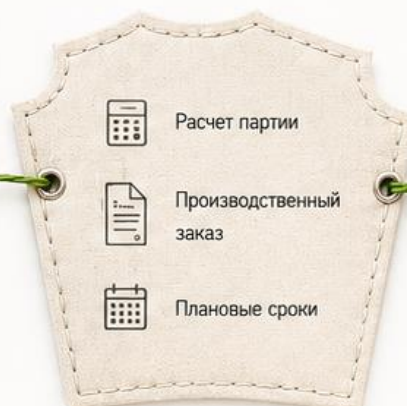
Фиксируем 5–10 ключевых
операций, нормы, расценки
и материалы.

✓ РЕЗУЛЬТАТ

Есть база для расчета
и запуска.

3

Рассчитать партию
и создать заказ



Рассчитываем партию
и создаем производственный
заказ.

✓ РЕЗУЛЬТАТ

Заказ запущен
по плану.

4

Зарегистрировать факт
и проверить результаты



Регистрируем факт и проверяем
готовность, начисление
и клиентский статус.

✓ РЕЗУЛЬТАТ

Данные совпадают
между контурами.

5

Сравнить метрики
и принять решение



Сравниваем исходные метрики
с итогом пилота и принимаем
решение о масштабировании.

✓ РЕЗУЛЬТАТ

Решение принимается
на фактах, а не на ощущениях.

КАКИЕ МЕТРИКИ
ПРОВЕРЯЕМ



Время на сбор
статусов и обходы



Время на расчет
сдельной оплаты



Количество вопросов
«Где мой заказ?»



Точность сроков
и готовности

Цель пилота — не внедрение.
Цель — **проверить ценность**
на **одном реальном заказе.**

Проведите через SalesEnergy один свой заказ — и примите решение на фактах.

ПОДГОТОВЬТЕ ДЛЯ ВСТРЕЧИ

1  Одно изделие
и планируемый объем партии.

2  5–10 операций
нормы времени, расценки
и основные материалы.

3  Желаемый срок
выполнения заказа.

 Чем точнее исходные данные,
тем полезнее будет результат.

₽ СТОИМОСТЬ

Расчет и плановая
себестоимость.

- ✓ Техкарта и материалы
- ✓ Нормы и расценки
- ✓ Плановая стоимость

📅 СРОК

План и контроль
выполнения.

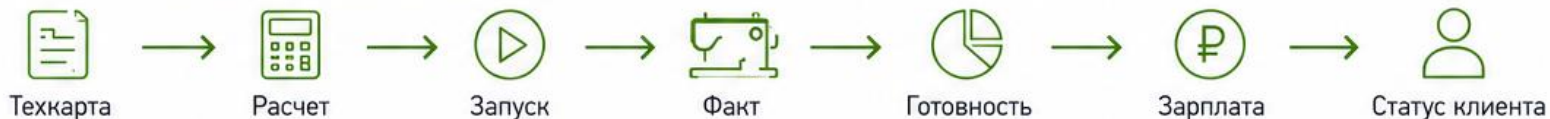
- ✓ План запуска и завершения
- ✓ Контроль операций
- ✓ Отклонения и риски

✓ ФАКТ

Исполнение, готовность,
зарплата и статус клиента.

- ✓ Факт выполнения операций
- ✓ Начисление и оплата
- ✓ Клиентский статус заказа

НА ВСТРЕЧЕ ПРОЙДЕМ ВЕСЬ ПУТЬ ВАШЕГО ЗАКАЗА



После прохождения пилота вы примете решение,
подходит ли SalesEnergy вашему производству.



НИЗКИЙ РИСК

Проверяем на одном
реальном заказе.



ПРОЗРАЧНОСТЬ

Все ключевые результаты
на ваших данных.



РЕШЕНИЕ НА ФАКТАХ

Масштабируйте, если ценность
подтверждена.

ПРОВЕСТИ МОЙ ЗАКАЗ

Заполните форму демонстрации
по вашему заказу.



СВЯЖИТЕСЬ С НАМИ

 +7 912 773-20-50

 carella@mail.ru

 salesenergy.ru/sewing